

Δήλωση του SELL για το νέο μοντέλο χρέωσης του εκδοτικού οίκου Elsevier για την υπηρεσία ScienceDirect

Το SELL (Southern European Libraries Link) δηλώνει τη βαθύτατη ανησυχία του για τη νέα πολιτική χρέωσης κοινοπραξιών του επιστημονικού εκδοτικού οίκου Elsevier για τους πελάτες του των χωρών της Νοτίου Ευρώπης. Εκβιαστικές αυξήσεις τιμών που φτάνουν μέχρι και 100%, μονομερείς αλλαγές στους βασικούς κανόνες τιμολόγησης που αφορούν στους τίτλους, για τους οποίους δεν προϋπήρχαν έντυπες συνδρομές στις κατά χώρα κοινοπραξίες, και οι νέοι περιορισμοί πρόσβασης είναι πολύ ανησυχητικά φαινόμενα. Τέτοιες οικονομικές απαιτήσεις όχι μόνο είναι πέρα από τη δυνατότητα των ακαδημαϊκών κοινοτήτων να αντεπεξέλθουν, αλλά θέτουν και το ερώτημα, εάν μια τέτοια εξοργιστική προσέγγιση από τον Elsevier συμβάλλει σοβαρά, και πόσο μάλλον καλόπιστα, στην διαδικασία των διαπραγματεύσεων για την ανανέωση των συμβολαίων.

Ανησυχούμε εξίσου για τη νέα πολιτική του Elsevier σχετικά με τη συνέχεια της πρόσβασης μετά από τη λήξη μιας συμφωνίας, η οποία απαιτεί μια διόλου ευκαταφρόνητη πληρωμή ανά μεταφερόμενο άρθρο. Αυτή η πολιτική θα είχε ως αποτέλεσμα οι κοινοπραξίες να καταβάλλουν τεράστια ποσά για υλικό που έχει ήδη αγοραστεί. Για άλλη μια φορά αυτό είναι πέρα από όλα τα αποδεκτά όρια και δεν μπορούμε να συγκατατεθούμε σε μια τέτοια πολιτική.

Και τελικά, ανησυχούμε για το ότι αυτό που υπήρχε, και πρέπει να συνεχίσει να υπάρχει, δηλαδή μια αμοιβαία ικανοποιητική και παραγωγική συνεργασία μεταξύ των ακαδημαϊκών παραγωγών πληροφορίας και των πωλητών αυτής της πληροφορίας, φαίνεται να καταστρέφεται με σοβαρές συνέπειες και για τα δύο μέρη. Με την εγκατάλειψη της κοινοπρακτικής τακτικής η ακαδημαϊκή κοινότητα θα έχει πρόσβαση σε λιγότερες πληροφορίες και ο Elsevier θα αντιμετωπίσει ουσιαστική πτώση των εισπράξεών του. Εάν συμβεί αυτή η ρήξη, δεν θα διορθωθεί ούτε εύκολα ούτε σύντομα. Αλλά, εάν ο Elsevier επιμείνει στην τόσο μεγάλη χρέωση για τα προϊόντα του, πιστεύουμε ότι, μάλλον πολύ σύντομα, θα αναγκαστούμε να εγκαταλείψουμε οποιοδήποτε τύπο συνεργασίας ή συμβατικής σχέσης μαζί του.

Επομένως, μετ'επιτάσεως καλούμε τον Elsevier να επανεξετάσει τις ακραίες και αποδιοργανωτικές προτάσεις του και να επιστρέψει στις λογικές αυξήσεις τιμών και στη χρήση των πολιτικών των αρχικών κοινοπρακτικών συμβάσεών του στη περιοχή της Νότιας Ευρώπης.